



ЦЕНТР ТРАНСФЕРА
ТЕХНОЛОГИЙ НИУ ВШЭ

Центр коммерциализации
разработок и трансфера технологий

Москва, 2024

ОФОРМЛЕНИЕ ПРОДАЖ

*Структура сделок, смешанные продажи услуг,
юридические аспекты, формы договоров*

Наталенко Анатолий Андреевич

Заместитель директора ЦКРТТ НИУ ВШЭ



Как предоставить право использования базы данных контрагенту?



Предмет и обязательные атрибуты лицензионного договора



Типы лицензионных договоров и их особенности (смешанные договора, оферты)



Особенности оплаты лицензионного платежа (паушальный платеж, оплата подписки, модель роялти)

Как подготовить и подписать лицензионный договор?



1. Типовые (шаблонные) лицензионные договоры



3. Подготовка и утверждение договора оферты



2. Заведение и согласование договоров в СЭД



4. Возможности использования эквайринга для оферты



Сопровождение лицензионного договора



Способы передачи РИД



Оформление акта
приёма-передачи РИД



Оформление и подписание
регулярных отчётов
об использовании РИД
(для договоров с роялти)



Распределение лицензионных доходов



1. Распределение доходов –
«Предпринимательская привилегия»



3. Авторские отчисления

(подписание соглашения с авторами,
проводка в СЭД и ФАС, приказ
на выплаты).



2. Доля подразделения и ЦБ



4. Финансовые аналитики договора,
контроль поступлений в ФАС



Центр коммерциализации разработок и трансфера технологий НИУ ВШЭ
г. Москва, ул. Мясницкая, д.13, к.4
тел. +7 (495) 531-00-00