



ЦЕНТР ТРАНСФЕРА  
ТЕХНОЛОГИЙ НИУ ВШЭ

Центр коммерциализации  
разработок и трансфера технологий

Москва, 2024

# ОФОРМЛЕНИЕ ПРОДАЖ

*Структура сделок, смешанные продажи услуг,  
юридические аспекты, формы договоров*

Наталенко Анатолий Андреевич

*Заместитель директора ЦКРТТ НИУ ВШЭ*



# Как предоставить право использования базы данных контрагенту?



Предмет и обязательные атрибуты лицензионного договора



Типы лицензионных договоров и их особенности (смешанные договора, оферты)



Особенности оплаты лицензионного платежа (паушальный платеж, оплата подписки, модель роялти)

## Как подготовить и подписать лицензионный договор?



1. Типовые (шаблонные) лицензионные договоры



3. Подготовка и утверждение договора оферты



2. Заведение и согласование договоров в СЭД



4. Возможности использования эквайринга для оферты



## Сопровождение лицензионного договора



Способы передачи РИД



Оформление акта  
приёма-передачи РИД



Оформление и подписание  
регулярных отчётов  
об использовании РИД  
(для договоров с роялти)



## Распределение лицензионных доходов



1. Распределение доходов –  
«Предпринимательская привилегия»



3. Авторские отчисления

(подписание соглашения с авторами,  
проводка в СЭД и ФАС, приказ  
на выплаты).



2. Доля подразделения и ЦБ



4. Финансовые аналитики договора,  
контроль поступлений в ФАС



Центр коммерциализации разработок и трансфера технологий НИУ ВШЭ  
г. Москва, ул. Мясницкая, д.13, к.4  
тел. +7 (495) 531-00-00